

P { margin-bottom: 0.08in; }POSTE POURVU 2015-06-11

Société spécialisée en création et fabrication de présentoirs publicitaires multi matériaux (**P**ublic
ité sur le

L
ieu de
V
ente).

Cherche un(e) collaborateur(trice) :

Poste : Technico-commercial(e) BtoB en PLV

Contrat : CDI

Rémunération : Suivant profil 25 à 60 K€ euros bruts avec commissions sur 12 mois +frais

Bureau basé à Joinville le Pont (94)

Déplacement France entière

Missions :

Votre mission sera d'ouvrir de nouveaux comptes et ensuite de pérenniser votre nouveau portefeuille clients dans le secteur de la PLV.

Présent sur le terrain, vous prospectez activement à partir du bureau.

Vous travaillez de manière autonome sur la partie commerciale.

Vous êtes le " chef d'orchestre " du projet, de la prise de brief en passant par le prototype jusqu'à la fabrication et la livraison des présentoirs.

Vous travaillez en binôme avec un chef de projet parlant polonais et/ou anglais.

Vos clients seront des marques nationales ou internationales avec des interlocuteurs d'expériences et d'envergures variés (services marketing, merchandising, achats...).

Profil recherché :

Parfaitement bilingue polonais-français, l'anglais serait un plus.

Commercial(e) expérimenté(e) ou débutant(e) motivé(e), vous êtes doté(e) de réelles capacités

d'écoute et d'un sens de la relation client.

Organisé(e) et rigoureux(se), votre esprit d'initiative fait de vous une force de proposition pour prospecter de nouveaux clients.

A l'aise au téléphone et motivé(e) par de nouveaux défis, vous êtes persévérant(e) et prêt(e) à vous investir et évoluer dans une entreprise à taille humaine

Une sensibilité créative adossée à des connaissances techniques (transformation du métal, plastique, bois, métier de l'imprimerie) seraient un plus pour ce poste.

Permis B requis

Connaissance du Pack Office Windows requis